

TACC แยมผลงานครึ่งปีหลังสดใส ลุยพัฒนาสินค้าใหม่ มั่นใจดัชนีรายได้ทะลุ 2 พันลบ. เติบโตไม่น้อยกว่า 10%



Manager Online
เผยแพร่ 1 วันที่แล้ว • MGR Online

ติดตาม



บมจ.ที.เอ.ซี.คอนซูเมอร์ (TACC) แยมผลงานครึ่งปีหลังสดใสต่อเนื่องจากครึ่งปีแรก ลุยพัฒนาสินค้าใหม่ในกลุ่มธุรกิจ B2B (7-Eleven) และ B2C (Non 7-Eleven) ออกสู่ตลาดภายในไตรมาส 3-4/2568 พร้อมยึดหลัก ESG เป็นแนวคิดสำคัญในการดำเนินธุรกิจ เพื่อพัฒนาองค์กรอย่างยั่งยืน รวมทั้งให้ความสำคัญกับการบริหารจัดการด้านต้นทุน ทั้งทางตรงและทางอ้อมให้เกิดประสิทธิภาพสูงสุด มั่นใจรายได้ปี 2568 ทะลุ 2 พันลบ. เติบโตไม่น้อยกว่า 10% ตามแผนที่วางไว้

โฆษณา - อ่านบทความด้านล่าง

นายชัยขวี วัฒนสุข ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ที.เอ.ซี.คอนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน) (TACC) เปิดเผยว่า ภาพรวมทิศทางธุรกิจในช่วงครึ่งหลังปี 2568 มีแนวโน้มสดใสต่อเนื่องจากช่วงครึ่งปีแรกทั้งในส่วนของบริษัท B2B (7-Eleven) และ B2C (Non 7-Eleven) โดยมีแผนเปิดตัวสินค้าใหม่ในไตรมาส 3 และ 4 ของปีนี้





โฆษณา - อ่านบทความต่อด้านล่าง

ทั้งนี้ ในช่วงครึ่งปีหลัง บริษัทฯ ยังคงมุ่งมั่นพัฒนาสินค้า Core Menu และ New Menu รวมถึงออกสินค้าใหม่ร่วมกันในฐานะ Key Strategic Partner ทั้งเครื่องต้มเย็นในโกดัง (7-Select) และ เครื่องต้ม Non-Coffee Menu ใน All Caf233; โดยในเดือนกรกฎาคม 2568 ที่ผ่านมานี้ ได้เปิดตัว “อเมริกาโน่” เครื่องดื่มกาแฟ Micro ground สูตรพิเศษ ที่ผสานความกลมกล่อมระหว่างกาแฟ Arabica และ Robusta เกรดพรีเมียม จำหน่ายในร้าน 7-ELEVEN ที่มีเครื่องต้มเย็นในโกดัง (7-Select) ทั่วประเทศ

“บริษัทฯ เดินหน้าขับเคลื่อนการเติบโตทางธุรกิจในกลุ่ม B2B เช่น การพัฒนาเมนูใหม่ในลักษณะร่วมสร้างสรรค์สินค้ากับ 7-Eleven ส่วนกลุ่มธุรกิจ B2C เน้นการเพิ่มกลุ่มลูกค้า Caf233; Business และผลักดันแบรนด์ของบริษัทฯโดยมุ่งเน้นสินค้าสุขภาพ (Health & Wellness) และขยายฐานลูกค้ารายใหม่ ส่วนกลุ่ม Lifestyle & License Business จะมีการสร้างการรับรู้ของคาแรคเตอร์ใหม่อย่างต่อเนื่อง เพื่อเพิ่มความหลากหลายของผลิตภัณฑ์ และเข้าถึงกลุ่มวัยรุ่นและวัยทำงานมากขึ้น” นายชัยวี กล่าว



โฆษณา - อ่านบทความต่อด้านล่าง

ขณะเดียวกัน บริษัทฯ ยังมองหาโอกาสทางธุรกิจใหม่ ๆ ที่มาจากการ M&A, JV เพื่อเป็น New S-Curve ที่สามารถมาต่อยอดกับธุรกิจเดิม และการนำเทคโนโลยีเข้ามาช่วยในการบริหารงานให้มีประสิทธิภาพเพิ่มขึ้น ผลักดันการใช้แนวคิด ESG เป็นแนวคิดสำคัญในการดำเนินธุรกิจ เพื่อพัฒนาองค์กรอย่างยั่งยืน ร่วมกับการให้ความสำคัญกับการบริหารจัดการด้านต้นทุนทั้งทางตรงและทางอ้อมให้เกิดประสิทธิภาพสูงสุดอย่างต่อเนื่อง ซึ่งมั่นใจว่าจะสนับสนุนรายได้รวมปี 2568 ทะลุ 2 พันล้านบาท เดิมได้ไม่น้อยกว่า 10% ตามแผนที่วางไว้

website : mgronline.com

facebook : [MGROnlineLive](https://www.facebook.com/MGROnlineLive)

twitter : [@MGROnlineLive](https://twitter.com/MGROnlineLive)

instagram : [mgronline](https://www.instagram.com/mgronline)

line : [MGROnline](https://www.line.me/MGROnline)

youtube : [MGR Online VDO](https://www.youtube.com/MGROnlineVDO)

#TACC

#ESG

#B2B

#B2C

#7-Eleven

#ธุรกิจ-เศรษฐกิจ

ดูข่าวต้นฉบับ

ข่าวที่เกี่ยวข้อง



"วอลล์สตรีท-KTC" เจาะ 3.5 ล้านบัญชี รุกแพลตฟอร์มสับรับตลาดEdTech 7 พันช.
Manager Online



TACC ครึ่งปีหลังลุยต่อเนื่อง สับรายได้ปีนี้แตะ 2 พันล้าน โตไม่ต่ำกว่า 10%
StockRadars



CIMBT ปักหมุดสู่ Niche Bank หนุนลูกค้าสู่อาเซียน ปีบรายได้โต 2 เท่า
ประชาชาติธุรกิจ



TACC แอ็บผลงานครึ่งปีหลังสดใส ลุยพัฒนาสินค้าใหม่กลุ่ม B2B- B2C ดันรายได้ปี 68 ทะลุ 2 พันช.
The Better