

TACC โชว์ผลงาน Q3/66 รายได้รวมแตะ 424.58 ลบ. เพิ่มขึ้น 9.88% โค้งสุดท้าย ส่อแววสดใส รับเทศกาลส่งท้ายปีเก่าต้อนรับปีใหม่ หนุนผลงานปีนี้โตเข้าเป้า 10%

ศุกร์ ๑๐ พฤศจิกายน ๒๕๖๖ ๑๐:๐๕

TACC โชว์ผลงาน Q3/66 รายได้รวม 424.58 ล้านบาท เติบโต 9.88% รับภาพรวมเศรษฐกิจฟื้นตัวหนุนกำลังซื้อผู้บริโภคเพิ่มขึ้น รวมทั้งเปิดตัวสินค้าใหม่ต่อเนื่อง ฟากซีโอ "ชัชชวี วัฒนสุข" ระบุ พันธมิตรแข็งแกร่งดันยอดขายสินค้าเติบโตทั้งในประเทศและต่างประเทศ คาดโค้งสุดท้าย ส่อแววสดใสรับเทศกาลส่งท้ายปีเก่าต้อนรับปีใหม่ หนุนรายได้รวมปีนี้เติบโต 10% ตามเป้า



- ๑๓ พ.ย. TACC สุดฮอต! คว้า CG ดีเลิศระดับ 5 ดาว 4 ปีต่อเนื่อง
- ๑๓ พ.ย. TACC พร้อมเสิร์ฟ "ชาพีช วิตามินซีสูง" ในร้านเซเว่นฯ 28 ก.ย.นี้ เดินหน้าขยายเครื่องดื่ม Health and Wellness เต็มพิกัด และต้อนรับเทศกาลกินเจ
- ๑๓ พ.ย. TACC ติดปีก! โดดตาม 7-Eleven ในต่างประเทศ

นายชัชชวี วัฒนสุข ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ที.เอ.ซี.คอนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ TACC เปิดเผยว่า ภาพรวมผลการดำเนินงานไตรมาส 3/2566 (สิ้นสุด 30 กันยายน 2566) บริษัทฯ มีรายได้รวม 424.58 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 9.88% จากช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีรายได้รวม 386.42 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 59.89 ล้านบาท ขณะที่งวด 9 เดือนปีนี้มีรายได้รวม 1,251.12 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12.22% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีรายได้รวม 1,114.87 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 168.73 ล้านบาท

โดยปัจจัยที่สนับสนุนให้บริษัทฯ มีรายได้เพิ่มขึ้นเนื่องจากภาพรวมเศรษฐกิจไทยและทั่วโลกที่ฟื้นตัว และการเปิดประเทศอย่างเต็มรูปแบบ ส่งผลต่อกำลังซื้อของผู้บริโภคเพิ่มขึ้น ขณะเดียวกัน บริษัทฯ ได้เปิดตัวสินค้าใหม่ "ชาพีช วิตามินซีสูง" (Peach Tea Hi-C) ออกสู่ตลาด พร้อมวางจำหน่ายในร้านเซเว่น - อีเลฟเว่น (7-Eleven) ทั่วประเทศ

"TACC มีพันธมิตรที่แข็งแกร่งอย่างร้าน 7-Eleven ในฐานะ Key Strategic Partner และได้ส่งเครื่องดื่มเข้าไปขายเพื่อสร้างรายได้อย่างต่อเนื่อง ส่งผลให้บริษัทฯ ใหมมีโอกาสเติบโตตามการขยายสาขาของ 7-Eleven ทั้งในประเทศและต่างประเทศอีกด้วย โดยเมื่อเดือนกันยายน 2566 ได้มีการเปิด 7-Eleven สาขาแรกในสปป.ลาว คาดว่าจะได้รับการตอบรับที่ดีจากลูกค้า หลังจากก่อนหน้านี้ประสบความสำเร็จในการขยายสาขาในประเทศกัมพูชา" นายชัชชวี กล่าว

สำหรับแนวโน้มผลการดำเนินงานโดยรวมในปี 2566 ของ TACC ยังอยู่ในทิศทางที่ดี โดยเฉพาะในช่วงไตรมาสสุดท้ายของปี ซึ่งเป็นช่วงเทศกาลส่งท้ายปีเก่าต้อนรับปีใหม่ จะช่วยกระตุ้นกำลังซื้อของผู้บริโภคเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ และจะสนับสนุนให้รายได้รวมปีนี้เติบโตเข้าเป้า 10% จากปีก่อน ซึ่งเป็นผลมาจากการเดินตามกลยุทธ์สร้างมูลค่าเพิ่มจากผลิตภัณฑ์เดิม และพัฒนาคุณภาพสินค้าตอบโจทย์ผู้บริโภคอย่างต่อเนื่อง พร้อมกับเดินเกมรุกขยายลงทุนธุรกิจ Health and Wellness เต็มรูปแบบ

ที่มา: ที.เอ.ซี. คอนซูเมอร์

