

NEWS HIGHLIGHT

[Home](#) > [Stock](#) > [News Highlight](#)

TACC พลักดันการพัฒนาศักยภาพทีม RD ให้มีคุณภาพ ในมาตรฐานระดับสากล

07.06.2023

TAGS: #TACC

Share: [f](#) [t](#) [y](#) [w](#)

ถือเป็นการพลักดันการพัฒนาศักยภาพของทีมวิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์ (RD) ของบริษัท ที.เอ.ซี. คอนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน) อย่างต่อเนื่อง รวมทั้งได้มาตรฐานในระดับสากล พร้อมทั้งตอกย้ำความเป็นผู้นำทางด้านกาแฟและชาอีกขั้นหนึ่ง หลังตัวแทนของบริษัทฯคว้า License CQI Arabica Grader (Q Grader) สร้างความเชื่อมั่นสินค้าที่มีคุณภาพและได้รับการรับรองในระดับมาตรฐานสากล และการพัฒนาผลิตภัณฑ์ที่มีเอกลักษณ์และความแตกต่าง

นายชัยวี วัฒนสุข ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ที.เอ.ซี.คอนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน) (TACC) เปิดเผยว่าบริษัทฯ ยังคงให้ความสำคัญกับการพัฒนาคุณภาพของทีมวิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์ (RD) อย่างต่อเนื่อง โดยถือว่าฝ่าย RD เป็นหัวใจสำคัญขององค์กร มีการลงทุนในทีมบุคลากรที่มีความรู้ ความสามารถหลากหลาย ในการพัฒนาสินค้าเครื่องดื่มและสร้าง RD Lab ที่มีเครื่องมือและอุปกรณ์ที่หลากหลายในมาตรฐานระดับสากล เพื่อรองรับการพัฒนาด้านนวัตกรรม สำหรับเครื่องดื่มในอนาคต

โดยตัวแทนของ TACC ได้เป็น 1 ใน 160 คน ในประเทศไทยที่เป็น Arabica Q grader จาก 7,000 คน ทั่วโลก ที่ผ่านการรับรองจากสถาบันกาแฟระดับโลก Coffee Quality Institute (CQI) โดยต้องผ่านการสอบถึง 19 ทดสอบ เพื่อการันตีความเป็นนักชิมกาแฟมืออาชีพที่สามารถตรวจสอบคุณภาพ ประเมินคุณภาพ และให้คะแนนคุณภาพของเมล็ดกาแฟให้ออกมาตามเกณฑ์มาตรฐานสากล "การผ่านการรับรองในครั้งนี้ ได้ตอกย้ำความเป็นผู้นำทางด้านเครื่องดื่มกาแฟและชา และสร้างความเชื่อมั่นได้ว่า TACC มีสินค้าที่มีคุณภาพและได้รับการรับรองในระดับมาตรฐานสากล"

TACC ถือเป็นพันธมิตรหลักทางธุรกิจ (Key Strategic Partner) เพื่อผลิตและวางจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในร้านค้าสะดวกชั้นนำของประเทศไทย 7-Eleven เข้าร่วมพัฒนาธุรกิจผลิตเครื่องดื่มในโกดังจำหน่าย มาตั้งแต่ปี 2545 ผลิตภัณฑ์แรกๆ คือเครื่องดื่มแบบไทยๆ เช่น ชาเย็น ชานม และกาแฟเย็น ซึ่งประสบความสำเร็จจนทำให้ออดขยายเติบโตเกินกว่าห้าตัวในปีแรกๆ จากนั้นจึงพัฒนาตลาดเครื่องดื่มพร้อมดื่มในโกดังหลากหลายรสชาติ ซึ่งได้รับความนิยมอย่างสูง

ในส่วนของกลุ่มธุรกิจ B2B (7-Eleven) บริษัทฯ ยังคงมุ่งมั่นพัฒนาสินค้า Core Menu และ New Menu รวมทั้งออกสินค้าใหม่ร่วมกันในฐานะ Key Strategic Partner ไม่ว่าจะเป็นเครื่องดื่มเย็นในโกดัง (Jet Spray) และ เครื่องดื่ม Non Coffee Menu ใน All Cafe ทั้งในประเทศไทย และ 7-Eleven ในประเทศกัมพูชา

ในส่วนกลุ่มธุรกิจ B2C (Non 7-Eleven) สำหรับธุรกิจคาเฟ่ (Cafe Business) เช่น Jungle, Arabitia, และกาแฟพันธุ์ไทย โดยมีการเจริญเติบโตและมีสาขากระจายในประเทศ และต่างประเทศ โดยมีจุดจูนธุรกิจ คาเฟ่ที่บริษัทฯ ได้ส่งเครื่องดื่มมีจำนวนสาขาประมาณ 5,000 สาขา นอกจากนี้บริษัทฯ พร้อมเดินทางขยาย Brand TRIVA (ทรีวา) ไซรป์ผลไม้เข้มข้นจากธรรมชาติ เพื่อตอบสนองความต้องการ และสร้างความแตกต่างให้กับผู้ประกอบการ ร้านค้าคาเฟ่ (Total solution service offering)

สำหรับการร่วมมือกับ BON Cafe มีการพัฒนาเครื่องดื่ม เพื่อขยายฐานลูกค้าในกลุ่มต่างๆ และรุกเข้าตลาดเมล็ดกาแฟ

โดยแผนการดำเนินงานในปี 2566 บริษัทฯตั้งเป้าหมายรายได้เติบโต 10% จากปีก่อน รวมทั้งยังเตรียมขยายช่องทาง Online เพื่อขยาย Product Portfolio ทั้งในส่วนของการขายในประเทศ และต่างประเทศ

TAGS: #TACC

Share: [f](#) [t](#) [y](#) [w](#)

MOST VIEWED

WEALTHY EZ

[เทคนิค "การขอสินเชื่อ" อย่างไร..ให้ผ่านง่ายขึ้น ?](#)

Updated 1 day ago

STOCK OF THE DAY

[EA ลุ้นรายได้ปี 66 โตเกินเป้า 50% หลังเตรียมส่งมอบรถบีเอส EV เกิน 3 พันคัน กู้เงิน 1.1 หมื่นลบ. ขยายกำลังผลิตแบตเตอรี่](#)

Updated 17 hours ago

NEWS HIGHLIGHT

[TEKA ตั้งเป้ารายได้ปี 66 ไม่ต่ำกว่า 2,200 ลบ. โต 13% มองหารุรกิจใหม่ต่อยอด-ป้องกันความเสี่ยงในภาคกศ](#)

Updated 17 hours ago

STOCK OF THE DAY

[บิ๊กซี ประกาศความพร้อม! หวังเข้าตลาดหุ้นภายในปี 66 เจียดงบกองทุนต่างชาติเข้าซื้อหุ้น IPO](#)

Updated 18 hours ago

STOCK OF THE DAY

[ต่างชาติเทเงินไทยต่อ กศ SET วันนี้ 1,520 จุด คิด 10 หุ้นเข้าคำนวณ FTSE รอบใหม่](#)

Updated 1 day ago



FOLLOW US



Facebook



Twitter



Youtube



Line