

ประจำวัน

Monday, 28/02/2022 11:00:34 am

ค้นหา ค้นหา

หน้าหลัก ▼ POLITIC ▼ สีเหลือง ▼ SET ECON ▼ ANALYS ▼ EDU ▼ กทม. ท้องถิ่น ▼ SOCIAL ▼

ต่างประเทศ ▼ องค์การอิสระ ▼ รัฐวิสาหกิจ ▼ FOREX-CRYPTO ▼

หน้าแรก (/index.php) ► SET (/index.php/set.html?view=category) ► TACC ปี 64 กำไรพุ่งแตะ 215.62 ลบ. ulyเจาะตลาดใหม่เสริมทัพ มั่นใจปี 65 รายได้โต 10-15%

หมวดหมู่: บริษัทจดทะเบียน (/index.php/set/category/26.html)



()

TACC ปี 64 กำไรพุ่งแตะ 215.62 ลบ.

บริหารต้นทุนและการดำเนินงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ ulyเจาะตลาดใหม่เสริมทัพ

มั่นใจปี 65 รายได้โต 10-15% หลังโควิดคลายความกังวลในทิศทางที่ดีขึ้น

ผู้ถือหุ้นเฮ! บอร์ดไฟเขียวจ่ายปันผล 0.18 บ.

TACC ไขว้ผลงานปี 64 กำไรสุทธิ 215.62 ล้านบาท เดิมโต 14.46% เทียบปีที่ผ่านมา ขณะที่รายได้รวม 1,352.90 ล้านบาท สะท้อนการบริหารจัดการต้นทุนและการดำเนินงานได้อย่างมีประสิทธิภาพต่อเนื่อง พร้อมขยายตลาดใหม่เสริมทัพหนุนกำไรเติบโตได้อย่างต่อเนื่อง ท่ามกลางสถานการณ์การแพร่ระบาดไวรัสโควิด ฟากผู้บริหาร 'ชัชชวี วัฒนสุข' วางเป้ารายได้ปี 65 โต 10-15% หลัง

สถานการณ์เริ่มคลายความกังวลในทิศทางที่ดีขึ้น แคมยังได้รับปัจจัยหนุนจากลูกค้าและพันธมิตรทางการค้ารุกขยายตลาดต่างประเทศ ดันยอดขาย TACC โตตาม บอร์ดไฟเขียวจ่ายปันผลงวดปี 64 ในอัตรา 0.18 บาท/หุ้น

นายชัชชวี วัฒนสุข ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ที.เอ.ซี.คอนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน) (TACC) เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานของบริษัทฯในปี 2564 มีรายได้รวม 1,352.90 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 2.75% จากปีก่อนที่มีรายได้จากการขาย 1,316.74 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 215.62 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 14.46% จากปีก่อนมีกำไรสุทธิ 188.38 ล้านบาท โดยได้รับปัจจัยหนุนจากสถานการณ์การแพร่ระบาดไวรัสโควิด-19 เริ่มคลายความกังวลในทิศทางที่ดีขึ้น หลังประชาชนฉีดวัคซีนเพื่อสร้างภูมิคุ้มกันหมู่ ทำให้การบริโภคเริ่มกลับมาฟื้นตัว และมาตรการผ่อนคลายเป็นไปตามสถานการณ์โรคโควิด-19 จากรัฐบาลรวมถึง บริษัทฯมีแผนส่งสินค้าเครื่องดื่มใหม่เข้าทำตลาดให้กับลูกค้าและพันธมิตรทางการค้าและ กลุ่ม B2C อย่างต่อเนื่องเพื่อตอบสนองความต้องการคู่ค้าและผู้บริโภค กระตุ้นยอดขายเพิ่มมากขึ้น

นอกจากนี้ บริษัทฯยังคงมียอดขายเติบโตจากกลุ่มเครื่องดื่มของพันธมิตรทางการค้าที่มากขึ้นตามจำนวนสาขา การเพิ่มเมนูใหม่ตามฤดูกาล และเพิ่มขนาดผลิตภัณฑ์ รวมไปถึงกลุ่มสินค้าที่ร่วมพัฒนากับ B2C



(<http://www.thaiunion.com/en>)



(<http://www.smebank.co.th/>) (<http://www.thaiunion.com/en>)

สำหรับแผนการดำเนินงานในปีที่ TACC ตั้งเป้าหมายรายได้เติบโต 10-15% จากปีก่อน โดยมีแผนส่งสินค้าเครื่อง ต้มใหม่เข้าห้างตลาดกับลูกค้า พันธมิตรทางการค้า และกลุ่ม B2C อย่างต่อเนื่องเพื่อตอบสนองความต้องการลูกค้าและผู้ บริโภค กระตุ้นยอดขายเพิ่มมากขึ้น และคาดว่าจะยอดขายปีนี้จะเติบโตอย่างมีนัยสำคัญจากการที่พันธมิตรทางการค้าได้ขยาย ไปตลาดต่างประเทศ ส่งผลดีกับ TACC ในฐานะ Key Strategic Partner

ส่วนการขยายลูกค้าใหม่ในกลุ่ม B2C บริษัทฯได้ทยอยขยายสินค้าเข้าไปในกลุ่ม Lotus's ทั้งใน Lotus Hypermarket ในรูปแบบของ Food Court ปัจจุบันมีจำนวน 75 สาขา และมีเป้าขยาย 200 สาขา ภายในปี 2565 ส่วนใน Lotus' go fresh ที่ส่งเครื่องต้มเข้า Jungle Café ปัจจุบันมีจำนวน 1,400 สาขา และมีเป้าขยาย 1,700 สาขา ภายในปี 2565 และเพิ่มโอกาสในการขยายเมนูหลัก (Signature Menu) ขึ้นเพิ่มเติม จากปัจจุบันขายอยู่ 2 เมนู

ทั้งนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทเมื่อวันที่ 24 กุมภาพันธ์ที่ผ่านมา มีมติจ่ายเงินปันผลสำหรับงวดผลการดำเนินงาน ในปี 2564 (มกราคม-ธันวาคม 2564) ในอัตรา 0.18 บาท/หุ้น

A2733

Click Donate Support Web (<http://www.facebook.com/Corehoon-Power-Time-1013053228752931/>)



(<http://www.exim.go.th/>)



(<http://www.pttgcgroup.com/en>)



(<http://www.banpu.com/?lang=th>)



(<http://www.oic.or.th/th/consumer>)