

TACC ปี 64 กำไรพุ่งแตะ 215.62 ลบ. บริหารต้นทุนและการดำเนินงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ ลุยเจาะตลาดใหม่เสริมทัพ มั่นใจปี 65 รายได้โต 10-15% หลังโควิดคลายความกังวลในทิศทางที่ดีขึ้น

ศุกร์ ๒๕ กุมภาพันธ์ ๒๕๖๕ ๑๕:๑๕

TACC โชว์ผลงานปี 64 **กำไรสุทธิ** 215.62 ล้านบาท เติบโต 14.46% เทียบปีที่ผ่านมา ขณะที่รายได้รวม 1,352.90 ล้านบาท สะท้อนการบริหารจัดการต้นทุนและการดำเนินงานได้อย่างมีประสิทธิภาพต่อเนื่อง พร้อมขยายตลาดใหม่เสริมทัพ หนุนกำไรเติบโตได้อย่างต่อเนื่อง ท่ามกลางสถานการณ์การแพร่ระบาดไวรัสโควิด ฟากผู้บริหาร "ชัชชรี วัฒนสุข" วางเป้ารายได้ปี 65 โต 10-15% หลังสถานการณ์เริ่มคลายความกังวลในทิศทางที่ดีขึ้น แคมเปญได้รับปัจจัยหนุนจากลูกค้าและพันธมิตรทางการค้ารุกขยายตลาดต่างประเทศ ดันยอดขาย TACC โตตาม บอร์ดไฟเขียวจ่ายปันผลงวดปี 64 ในอัตรา 0.18 บาท/หุ้น



Thailand4

เติบโตแรง ประกาศร่วมทุน-ควมรวมกิจการ

- ๒๘ ก.พ. PRINC เปิดงบปี 64 พลิกมีกำไรสุทธิ 103.4 ล้านบาท โดแรงร้อยละ 119.2 รายได้รวมแตะ 5,058 ล้านบาท โดเกินเป้าหมาย คาดปี 65 นี้ โดอีกร้อยละ 38

นายชัชชวี วัฒนสุข ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ที.เอ.ซี.คอนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน) (TACC) เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานของบริษัทฯในปี 2564 มีรายได้รวม 1,352.90 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 2.75% จากปีก่อนที่มีรายได้จากการขาย 1,316.74 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 215.62 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 14.46% จากปีก่อนมีกำไรสุทธิ 188.38 ล้านบาท โดยได้รับปัจจัยหนุนจากสถานการณ์การแพร่ระบาดไวรัสโควิด-19 เริ่มคลายความกังวลในทิศทางที่ดีขึ้น หลังประชาชนฉีดวัคซีนเพื่อสร้างภูมิคุ้มกันหมู่ ทำให้การบริโภคเริ่มกลับมาฟื้นตัว และมาตรการผ่อนคลายเป็นไปตามสถานการณ์โควิด-19 จากรัฐบาลรวมถึง บริษัทฯมีแผนส่งสินค้าเครื่องดื่มใหม่เข้าตลาดให้กับลูกค้าและพันธมิตรทางการค้าและ กลุ่ม B2C อย่างต่อเนื่องเพื่อตอบสนองความต้องการคู่ค้าและผู้บริโภค กระตุ้นยอดขายเพิ่มมากขึ้น

นอกจากนี้ บริษัทฯยังคงมียอดขายเติบโตจากกลุ่มเครื่องดื่มของพันธมิตรทางการค้าที่มากขึ้นตามจำนวนสาขา การเพิ่มเมนูใหม่ตามฤดูกาล และเพิ่มขนาดผลิตภัณฑ์ รวมไปถึงกลุ่มสินค้าที่ร่วมพัฒนากับ B2C

สำหรับแผนการดำเนินงานในปี TACC ตั้งเป้าหมายรายได้เติบโต 10-15% จากปีก่อน โดยมีแผนส่งสินค้าเครื่องดื่มใหม่เข้าตลาดกับลูกค้าพันธมิตรทางการค้า และกลุ่ม B2C อย่างต่อเนื่องเพื่อตอบสนองความต้องการคู่ค้าและผู้บริโภค กระตุ้นยอดขายเพิ่มมากขึ้น และคาดว่าจะยอดขายปีนี้จะเติบโตอย่างมีนัยสำคัญจากการที่พันธมิตรทางการค้าได้ขยายไปตลาดต่างประเทศ ส่งผลดีกับ TACC ในฐานะ Key Strategic Partner

ส่วนการขยายลูกค้าใหม่ในกลุ่ม B2C บริษัทฯได้ทยอยขยายสินค้าเข้าไปในกลุ่ม Lotus's ทั้งใน Lotus Hypermarket ในรูปแบบของ Food Court ปัจจุบันมีจำนวน 75 สาขา และมีเป้าหมาย 200 สาขา ภายในปี 2565 ส่วนใน Lotus' go fresh ที่ส่งเครื่องดื่มเข้า Jungle Cafe ปัจจุบันมีจำนวน 1,400 สาขา และมีเป้าหมาย 1,700 สาขา ภายในปี 2565 และเพิ่มโอกาสในการขยายเมนูหลัก (Signature Menu) ขึ้นเพิ่มเติม จากปัจจุบันขายอยู่ 2 เมนู

ทั้งนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทเมื่อวันที่ 24 กุมภาพันธ์ที่ผ่านมา มีมติจ่ายเงินปันผลสำหรับงวดผลการดำเนินงานในปี 2564 (มกราคม-ธันวาคม 2564) ในอัตรา 0.18 บาท/หุ้น

ที่มา: ที.เอ.ซี. คอนซูเมอร์