

# TACC รุกตลาดกาแฟ เติมเต็มธุรกิจ ผนึก “BONCAFÉ” เชื่น สัญญาเสริมแกร่งธุรกิจเครื่องดื่มไร้เอกสาร

สยามรัฐออนไลน์ Ⓛ 22 กันยายน 2564 11:53 น. ◇ เทคโนโลยี-ไอที



บมจ.ท.เอ.ซี.คอนซูเมอร์ (TACC) เดินหน้าเพิ่มศักยภาพความเป็น Tea and Coffee Creative Solution ในไทย รุกขยายตลาดกาแฟเติมเต็มธุรกิจ จับมือพันธมิตรคู่ค้าเชื่นสัญญา MOU ร่วมกับ “BONCAFÉ” ผู้นำด้านธุรกิจกาแฟครบวงจรมากว่า 30 ปี เสริมความแข็งแกร่งทางธุรกิจร่วมกัน ฝ่าย “ชัชชวี วัฒนสุข” ประธานกรรมการบริหารระบุ ความร่วมมือในครั้งนี้ จะช่วยกันพัฒนาให้เป็นศูนย์กลางธุรกิจกาแฟ ผลิตสินค้าแบบครบวงจร เพิ่มความหลากหลายสินค้า ช่วยผลักดันการเติบโต สู่เป้าหมายการเป็นผู้นำวิจัยพัฒนาในตลาดเครื่องดื่มปราศจากเอกสารของไทย และต่อยอดธุรกิจไปสู่ภูมิภาคอาเซียนในอนาคต

นายชัชชวี วัฒนสุข ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ท.เอ.ซี.คอนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ TACC เปิดเผยว่า บริษัท ท.เอ.ซี.คอนซูเมอร์ จับมือกับ บริษัท บอนกาแฟ (ประเทศไทย) จำกัด หรือ “BONCAFÉ” เพื่อร่วมกันพัฒนาเครื่องดื่มปราศจากเอกสาร และอุปกรณ์ผลิต จำหน่ายเครื่องดื่ม ผ่านการวางแผนเชิงกลยุทธ์ในฐานะคู่ค้าพันธมิตรภายใต้จุดประสงค์ การร่วมกันพัฒนาเป็นศูนย์กลางธุรกิจกาแฟ ผลิตสินค้าอย่าง

ครบวงจรให้แก่กันและกัน โดย TACC มีทีมวิจัยพัฒนาสูตรเครื่องดื่มที่มีความเชี่ยวชาญ และความสามารถขั้นนำระดับประเทศ ผลิตเครื่องดื่มให้ เช่นเดียวกัน แบล็คแคนยอน กาแฟพันธุ์ไทย และอื่นๆ

นอกจากนี้ยังมีสูตรเครื่องดื่มในโกลด์เซเว่น อีเลฟเว่น ที่ได้รับรางวัลระดับโลก Superior Taste Award จาก International Taste Institute เช่น สูตรกาแฟลาเต้ และ สูตรชาไทย รวมถึงสูตรเครื่องดื่ม All Café ที่ได้รับรางวัล คือ สูตรชามะนาว เป็นต้น ขณะเดียวกันยังมีคู่ค้าพันธ์มิตรลูกค้า รายใหญ่ คือ เช่นเดียวกัน อีเลฟเว่น และยังมีคู่ค้าซึ่งเป็นคู่ค้าพันธ์มิตรผู้จัดหา ปัจจัยทางการผลิตที่มีความรู้ความสามารถในการช่วยเหลือสนับสนุนในการวิจัยพัฒนา และผลิตสินค้าได้เป็นอย่างดี

ขณะที่บริษัท บอนกาแฟ นั้น ถือเป็นผู้เชี่ยวชาญ ที่มีชื่อเสียงในด้านธุรกิจกาแฟ ตลอดจนมีสินค้าอุปกรณ์ให้แก่ผู้ประกอบธุรกิจกาแฟอย่างครบ วงจร ตั้งแต่ผลิตภัณฑ์กาแฟขั้นนำระดับโลก รวมไปถึงการผลิตกาแฟภายใต้ แบรนด์ตัวเองที่ได้ คุณคลาน่า ก้องธนินทร์ หรือหมวดเจี้ยบมาเป็น พรีเซ็นเตอร์ การนำเข้าเครื่องทำกาแฟแบรนด์ดังอย่าง La Marzocco, La San Marco และเครื่องบด Mahlkönig อีกทั้งยังมีศูนย์การเรียนรู้ บอนกาแฟ ของคุณเดเมี่ย ที่เปิดสอนตั้งแต่การทำสูตรเครื่องดื่ม การใช้เครื่องทำกาแฟ และการค้นคว้นจุดคุณทุน โดยวิทยากรมากประสบการณ์กว่า 10 ปี นอกจากนี้ยังนำเข้าผลิตภัณฑ์คุณภาพมากมาย เช่น น้ำเชื่อม Torani, ซอสตอกแต่ง Lyons และซอสผลไม้ชั้มชั้น Andros โดยปัจจุบัน บอนกาแฟ มีสาขาและศูนย์บริการ จำนวน 23 แห่งทั่วประเทศไทย มีฐานลูกค้าในเครือโรงแรม ร้านอาหาร ร้านกาแฟ สำนักงาน ห้างสรรพสินค้าชั้นนำ รวมทั้งยังมีช่องทางการขายออนไลน์ และอีคอมเมิร์ซ ไม่ว่าจะเป็นช่องทางผ่านเว็บไซต์ของ ลาก้าด้า ช้อปปี้ และเจดีเซ็นทรัล อีกด้วย

โดยการจับมือกับบอนกาแฟในครั้งนี้ จะช่วยทำให้ TACC สามารถพัฒนาเป็นศูนย์พัฒนาสินค้าที่มีคุณภาพแบบครบวงจร มีความหลากหลายมากขึ้น เพื่อตอบโจทย์ผู้บริโภคในปัจจุบัน และรองรับการแข่งขันที่เพิ่มขึ้นในตลาดเครื่องดื่ม ซึ่งบอนกาแฟจะเข้ามาช่วยต่อยอดการขยายฐานลูกค้า ให้เข้าถึงผู้บริโภคในทุกกลุ่ม ทั้งในส่วนของเครื่องดื่มร้อนอัตโนมัติ (HOT VENDING MACHINE) ด้วยการนำไปจัดจำหน่ายผ่านตัวแทนของบอนกาแฟในจังหวัดต่างๆ ทั่วประเทศไทย รวมทั้งมีการวิจัยและพัฒนาสินค้าเครื่องดื่มร่วมกัน ซึ่งการจับมือกันในครั้งนี้จะสนับสนุนการก้าวสู่ การเป็นผู้นำด้านการวิจัยพัฒนาเครื่องดื่มปราศจากแอลกอฮอล์ของไทย และเติบโตต่อยอดธุรกิจไปสู่ภูมิภาคอาเซียนได้ในอนาคต

"TACC มีความเชี่ยวชาญในผลิตภัณฑ์ Non-Coffee และบอนกาแฟเองก็มีความเชี่ยวชาญทางด้านผลิตภัณฑ์ Coffee การพนึกกำลังกันในครั้งนี้ ถือเป็นการนำเอาความเชี่ยวชาญและ Know-How ในผลิตภัณฑ์เครื่องดื่มที่ทั้งคู่เองมีประสบการณ์ในธุรกิจมายาวนานมาแลกเปลี่ยน และ พัฒนาต่อยอดร่วมกัน ทำให้เราได้มาแชร์ Trend ซึ่งกันและกัน เพื่อก้าวสู่การเป็นผู้นำในตลาดได้แข็งแกร่งยิ่งขึ้น ซึ่งจะเป็นประโยชน์อย่างยิ่งในสถานการณ์ปัจจุบันที่โจทย์ของลูกค้าและ Trend ตลาดเปลี่ยนแปลงค่อนข้างเร็ว อีกทั้ง TACC และบอนกาแฟเองก็มีฐานลูกค้าที่เหนียวแน่นในแต่ละกลุ่มตลาด เป็นข้อการันตีได้ว่าผลิตภัณฑ์ของเรานั้นจะร่วมมือกันพัฒนาในอนาคต จะสามารถตอบสนองความต้องการของผู้บริโภคได้อย่าง ก้าวข้างหน้าและมีคุณภาพยิ่งขึ้น" น.ส.อุษาพรรณ อินทีรวงศ์ ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายบริหาร ของบริษัท บอนกาแฟ (ประเทศไทย) จำกัดกล่าว

ADVERTISEMENT

