



จุดเริ่มต้นของเราร้าวยความตั้งใจจริงที่ต้องการให้คนไทย
มีสุขภาพที่ดีและมีทางเลือกในการดูแลรักษาพยาบาลตันเองมากขึ้น

ข่าวตลาดทุน

Title : TACC จ่ายปันผล 0.17 บาท/หุ้น ปี 64 พร้อมรับรู้รายได้อัพไซด์ 22 ตอนซ์ เต็มปี

2021-04-23 By. Admin [View 78]

T.A.C. Consumer PCL.
บริษัท ที.เอ.ซี. คอนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน)

**TACC จ่ายปันผล 0.17 บาท/หุ้น ปี 64
พร้อมรับรู้รายได้อัพไซด์ 22 ตอนซ์ เต็มปี**

SHAKEHOON

ShakeHoon

ผู้ถือหุ้น TACC ไฟเขียวปันผลงวดปี 63 ในอัตรา 0.17 บาท/หุ้น ขึ้นเครื่องหมาย XD วันที่ 28 เม.ย. กำหนดจ่ายในวันที่ 13 พ.ค.64 ฝากผู้บริหาร "ชัช
ชีว วัฒนสุข" ชุดใหญ่ปี 64 ลุยเพิ่มยอดขายตัวยการพัฒนาผลิตภัณฑ์ ส่งเครื่องดื่มใหม่บุกโกลด์ในเชิงเด่นฯ และ All Café กระตุ้นยอดขายต่อเนื่อง
พร้อมรับรู้รายได้อัพไซด์ 22 ตอนซ์ เต็มปี แย้มเร็วนี้ เตรียมส่งค่าแครคเดอร์ใหม่บุกตลาด คาดกำไรแสแห้งไม่แพ้ "Rilakkuma", "หมาจ่า" และ "Jay
The Rabbit"



นายชัชชวี วัฒนสุข

ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ก.เอ.ซี.ค้อนชูเมอร์ จำกัด (มหาชน) (TACC)

นายชัชชวี วัฒนสุข ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ก.เอ.ซี.ค้อนชูเมอร์ จำกัด (มหาชน) (TACC) เปิดเผยว่า ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2564 มีมติอนุมัติจ่ายปันผลงวดค่าเนินงานปี 2563 (1 ม.ค.-31 ธ.ค. 2563) เป็นเงินสด ในอัตรา 0.17 บาท/หุ้น ขึ้นเครื่องหมาย XD วันที่ 28 เม.ย. กำหนดจ่ายในวันที่ 13 พ.ค.2564

"แม้ในปีที่ผ่านรายได้รวมของบริษัทฯจะปรับตัวลงเล็กน้อยจากผลกระทบที่เกิดขึ้นจากการแพร่ระบาดไวรัสโคโรนา แต่ด้วยการบริหารจัดการ และการควบคุมต้นทุนการผลิตอย่างมีประสิทธิภาพ ทำให้กำไรของบริษัทฯเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ โดยในปี 2563 มีกำไรสุทธิ 188.38 ล้านบาท ทำสถิติสูงสุดเป็นประวัติการณ์ เทียบปี 2562 มีกำไรสุทธิ 159.18 ล้านบาท"

สำหรับแผนการดำเนินงานในปีนี้ บริษัทฯยังคงใช้กลยุทธ์การเพิ่มยอดขายด้วยการพัฒนาผลิตภัณฑ์ ส่งเครื่องดื่มใหม่เข้า去做ตลาดในเชิงเดียว , All Café และเพิ่มน้ำดื่ม 22 ออนไลน์ ซึ่งเป็นการรับรู้รายได้เต็มปี โดยได้มีการวางแผนการตลาดร่วมกับเซเว่นฯ เพื่อกระตุ้นยอดขาย รวมถึงในช่องทาง Delivery Platform อีกด้วย ไม่ว่าจะเป็นการขยายตลาดไปยังกลุ่ม Café Business ซึ่งมีส่วนสำคัญในการเจริญเติบโตของปีนี้ โดยตั้งเป้าหมายรายได้เติบโตประมาณ 10% เทียบปีที่ผ่านมา

สำหรับธุรกิจ "ค่าแรคเตอร์" ในปีนี้ บริษัทฯได้มีค่าแรคเตอร์ใหม่ "Jay The Rabbit" จับกลุ่มคนโสด และกลุ่มอฟฟิศ ที่มีกำลังซื้อเป็นจำนวนมาก อีกทั้งมีความแตกต่างจากค่าแรคเตอร์ที่บริษัทฯมีอยู่ ทำให้สามารถขยายฐานลูกค้าและต่อยอดธุรกิจ ให้เดิบโตได้อย่างแข็งแกร่ง ซึ่งมั่นใจว่าจะได้รับการตอบรับจากผู้บริโภคอย่างดีเยี่ยม เช่นเดียวกับค่าแรคเตอร์ "Rilakkuma" และ "หมาจ่า" และในเร็วๆนี้ บริษัทฯเตรียมเปิดตัวค่าแรคเตอร์ตัวใหม่ เพื่อกระตุ้นยอดขายในกลุ่มธุรกิจค่าแรคเตอร์

ประธานกรรมการบริหาร TACC กล่าวอีกว่า ในส่วนของการร่วมลงทุนกับบริษัท ไทยคานาเทค อินโนเวชั่น จำกัด (TCI) ในสัดส่วน 30% ซึ่ง TCI มี MOA กับมหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลพระนคร (มทร.พระนคร) ในการทำกัญชาทางการแพทย์และกัญชงทั้งต้นน้ำถึงปลายน้ำ โดย TACC อยู่ระหว่างศึกษาตลาดและความต้องการของผู้บริโภค ในการที่จะผลิตสินค้ากัญชงในครึ่งหลังของปีนี้ เพื่อขยายธุรกิจไปสู่ตลาดสินค้า Health and wellness ที่ในสาร CBD เป็นส่วนประกอบ ซึ่งบริษัทฯมีความพร้อมทั้งในแง่ของทีมงานวิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์ ทีมงานการตลาด และมีหลายช่องทางในการจดจำนำไปใช้ เช่นว่าหลังเปิดตัวโปรดักส์กัญชง จะได้รับการตอบรับจากผู้บริโภคอย่างดีเยี่ยม

