

## TACC ปรับกลยุทธ์ รับ'New Normal' เสริมสินค้าใหม่ วางขายในเซเว่นฯ

นายชัชชวี วัฒนสุข ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ที.เอ.ซี. คอนซูเมอร์ (TACC) เปิดเผยว่า บริษัท ยังคงเดินหน้าส่งสินค้าใหม่ วางขายในร้าน "เซเว่น อีเลฟเว่น" เพื่อกระตุ้นยอดขายและรายได้ และเตรียมปรับกลยุทธ์การดำเนินธุรกิจเพื่อให้สอดคล้องกับพฤติกรรมผู้บริโภคที่จะเปลี่ยนไป รองรับกระแส New Normal หรือ วิถีปกติใหม่ โดยเฉพาะการวางแผนการจับจ่ายใช้สอยก่อนออกจากบ้านมากขึ้น

"สิ่งที่ทำต่อไปคือ ทำอย่างไรให้สินค้าของ TACC ไปอยู่ในแผนการซื้อสินค้าของผู้บริโภค รวมถึงเข้าไปอยู่ในระบบเดลิเวอรี่ เช่น การออกแบบแพ็คเกจที่เหมาะสมกับแต่ละแพลตฟอร์ม

เพื่อเพิ่มยอดขาย ผลักดันผลการดำเนินงานเติบโตอย่างแข็งแกร่งและยั่งยืนในอนาคต"

ส่วนผลการดำเนินงานในไตรมาส 1/2563 มีกำไรสุทธิ 42.64 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 6.80 ล้านบาท หรือ 18.99% เทียบช่วงเดียวกันของปีก่อนมีกำไรสุทธิ 35.83 ล้านบาท ขณะที่รายได้จากการขายและบริการในไตรมาส 1/2563 อยู่ที่ 328.16 ล้านบาท ลดลง 7.04% จากผลกระทบโควิด-19 ที่ส่งผลกระทบต่อเศรษฐกิจและความเชื่อมั่นของผู้บริโภค อย่างไรก็ตาม บริษัทยังคงมียอดขายเติบโตอย่างแข็งแกร่งใน All Cafe ที่มากขึ้นตามจำนวนสาขาและเพิ่มเมนูใหม่ตามฤดูกาล และกลุ่มสินค้าที่ร่วมพัฒนากับ B2B

"กำไรที่เพิ่มขึ้นในช่วงไตรมาสแรกมาจากอัตรากำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้น โดยมาจากการเพิ่มยอดขายในสินค้าที่มีกำไรสูงจากการพัฒนาต้นทุนและเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงาน เน้นกลยุทธ์การออกสินค้าใหม่มากขึ้น"