

TACC อวดงบไตรมาส 1/63 กำไร 42.64 ล.

© 2020-05-14 14:12:11 45

0 댓글

นิวส์ คอนเน็คท์ - TACC เปิดงบไตรมาส 1/63 ยังสามารถรักษากำไรสุทธิได้กว่า 42.64 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 18.99% เทียบช่วงเดียวกันของปีก่อน หลังยอดขายในร้านเช่นพาร์วันยังเติบโตดี - บริหารจัดการต้นทุนได้อย่างมีประสิทธิภาพ

เมื่อวันที่ 14 พฤษภาคม 2563 นายชัชชวี วัฒนสุข ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ท.เอ.ซี. คอนเซปต์ จำกัด (มหาชน) - TACC เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานของบริษัทฯ ในไตรมาส 1/63 มีกำไรสุทธิ 42.64 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 6.80 ล้านบาท หรือ 18.99% เทียบช่วงเดียวกันของปีก่อนมีกำไรสุทธิ 35.83 ล้านบาท ขณะที่รายได้จากการขายและบริการในไตรมาส 1/63 อยู่ที่ 328.16 ล้านบาท ลดลง 7.04% จากผลกระทบโควิด-19 ที่ส่งผลกระทบต่อเศรษฐกิจและความเชื่อมั่นของผู้บริโภค อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ยังคงมียอดขายเติบโตอย่างแข็งแกร่งใน All Café ที่มากขึ้นตามจำนวนสาขาและเพิ่มเน้นใหม่ตาม quadrant และกลุ่มสินค้าที่ร่วมพัฒนาไปกับ B2B

นอกจากนี้บริษัทฯ ยังช่วยเหลือการขยายธุรกิจเครือเตอร์ไปในตลาดต่างประเทศกว่าสถานการณ์โควิด-19 จะดีขึ้น โดยปัจจุบัน บริษัทฯ เป็นตัวแทนดูแล Licensee ครอบคลุม 7 ประเทศ ได้แก่ ไทย, สิงคโปร์, มาเลเซีย, กัมพูชา, เมียนมา, ลาว และเวียดนาม ซึ่งก่อนหน้านี้บริษัทฯ วางแผนรุกตลาดเวียดนามเป็นลำดับถัดไป ขณะเดียวกันในประเทศไทยผู้ที่ได้รับ Licensee ไปจำนวนมาก บริษัทฯ ส่วนหนึ่ง จางนายผ่านหน้าร้าน หรือขายในห้างสรรพสินค้า ได้รับผลกระทบพอสมควร ซึ่งบริษัทฯ ได้มีการช่วยเหลือลูกค้าโดยการขยายระยะเวลาสัญญาให้กับรายที่มีผลกระทบ

ทั้งนี้บริษัทฯ อุ่นห่วงเตรียมความพร้อมปรับกลยุทธ์การดำเนินธุรกิจเพื่อให้สอดคล้องกับพฤติกรรมผู้บริโภคที่จะเปลี่ยนไป โดยเฉพาะการวางแผนการจับจ่ายใช้สอยก่อนออกจากบ้านมากขึ้น ล้วนที่บริษัทฯ จะทำต่อไปคือ ห้ามอย่างไรให้สินค้าของ TACC ไปอยู่ในแผนการซื้อสินค้าของผู้บริโภค รวมถึงเข้าไปอยู่ในระบบเดลิเวอรี่ เช่น การออกแบบแพ็คเกจที่เหมาะสมกับแต่ละแพลตฟอร์ม เพื่อเพิ่มยอดขาย ผลักดันผลการดำเนินงานเดิบโตอย่างแข็งแกร่งและยั่งยืนในอนาคต

“กำไรที่เพิ่มขึ้นในไตรมาส 1/63 มาจากอัตราค่าไฟขั้นต้นของบริษัทฯ เพิ่มขึ้น โดยมาจากการเพิ่มยอดขายในส่วนสินค้าที่มีกำไรสูง จากการพัฒนาต้นทุนอย่างต่อเนื่องและเพิ่มประสิทธิภาพในการดำเนินงาน อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ คาดว่ารายได้ทั้งปี 2563 จะเติบโตประมาณร้อยละ 5-10 จากปีก่อน หากสถานการณ์โควิด-19 สามารถควบคุมได้และเศรษฐกิจที่นั่นดีขึ้น ทำให้สร้างความเชื่อมั่นให้กับผู้บริโภค โดยการเน้นกลยุทธ์การออกสินค้าใหม่มากขึ้นในกลุ่มธุรกิจที่มีอัตราการเติบโตสูง และ ร่วมพัฒนาเพื่อสร้างมูลค่าให้กับสินค้าที่จำเป็น” นายชัชชวี กล่าว