

มิติหุ้น

Mithoon
Circulation: 5,000
Ad Rate: 350

Section: First Section/-

วันที่: ศุกร์ 10 มกราคม 2563

ปีที่: - ฉบับที่: -

Col.Inch: 78.96 Ad Value: 27,636

หน้า: 3(กลาง)

PRValue (x3): 82,908

คลิป: สีสี่

คอลัมน์: mai By มิติหุ้น: TACC ลุ้นปิดดีลM&Aธุรกิจอาหาร กำไรทะลุ204ล้าน-บูยิลด์7%



มิติหุ้น ผู้สื่อข่าว “มิติหุ้น” รายงานว่า บมจ.ที.เอ.ซี. คอมซูเมอร์ หรือ TACC โดย “นายธีรภัทร์ จินดารัตน์” นักวิเคราะห์ บล.หยวนต้า เปิดเผยว่า แนวโน้มผลงานไตรมาส 4/62 คาดกำไรสุทธิจะเพิ่มขึ้นที่ 44 ล้านบาท เติบโตถึง 369% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน และเติบโต 7% จากไตรมาสก่อน ส่วนรายได้อยู่ที่ 397 ล้านบาท เติบโต 7% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน และเติบโต 8% จากไตรมาสก่อน

เนื่องจากเข้าสู่ช่วงไฮซีซั่นของธุรกิจ และมีรายได้เครื่องดื่มเมนูใหม่ เช่น ชานม Brown sugar โนโถกดเซเว่น เมนูไข่เค็มและชานมไข่มุกบุกใน All Caf รวมถึงมีรายได้จากการจำหน่ายลิขสิทธิ์การ์ตูนสูงกว่าปีก่อน นอกจากนี้เริ่มมีรายได้นอกกลุ่ม CPALL มากขึ้นด้วย ด้านอัตรากำไรขั้นต้นคาดว่าจะปรับตัวจากไตรมาส 3/62 ที่ 31.2% เพิ่มขึ้นจาก 29.0% ในไตรมาส 4/61 ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารต่อยอดขายใกล้เคียงไตรมาส 3/62 ที่ 17% ไม่มีส่วนแบ่งขาดทุนจากบริษัทร่วมเหมือนไตรมาส 4/61 เพราะขายเงินลงทุนไปแล้วตั้งแต่ไตรมาส 2/62

ลุ้นดีล M&A - กำไรพุ่ง 204 ล.

ส่วนในปี 63 จับต่าปัจจัยบวกจากประเด็น TACC จะทำดีล M&A ธุรกิจอาหารในประเทศ หากปิดดีลสำเร็จจะส่งผลดีต่อผลประกอบการให้สูงกว่าเป้าหมาย โดยในปี 63 คาดกำไรสุทธิทำกำไรที่ 204 ล้านบาท เติบโต 27.6% และ รายได้ที่ 1.94 พันล้านบาท เติบโต 20.5% จากปีก่อน เนื่องจากได้รับอานิสงส์รายได้จากการขายลิขสิทธิ์การ์ตูนยังเติบโตต่อเนื่อง ซึ่งการขายธุรกิจจะเน้นประเทศที่มีศักยภาพอย่าง สิงคโปร์ มาเลเซีย และเวียดนาม

มติหุ่น

Mithoon
Circulation: 5,000
Ad Rate: 350

Section: First Section/-

วันที่: ศุกร์ 10 มกราคม 2563

ปีที่: - ฉบับที่: -

Col.Inch: 78.96 Ad Value: 27,636

หน้า: 3(กลาง)

PRValue (x3): 82,908

คลิป: สีสี่

คอลัมน์: mai By มติหุ่น: TACC ลุ้นปิดดีลM&Aธุรกิจอาหาร กำไรทะลุ204ล้าน-ชูยิลด์7%

ขณะที่ธุรกิจ B2B กับกลุ่ม CPALL ที่ยังเติบโตตามผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ และผลิตภัณฑ์เดิม อย่าง ชานมไข่มุกบุกที่เพิ่งออกสู่ตลาดในเดือน ก.ย.62 จะสร้างรายได้เต็มปีในปี 63

ยิลด์สูงเจียด 7%

ส่วนธุรกิจเครื่องดื่มนอกกลุ่ม CPALL ที่เริ่มมีนัยสำคัญต่อรายได้มากขึ้น ล่าสุดรับจ้างผลิตเครื่องดื่มชานม Brown sugar ให้กับ Black Canyon ทั้งหมด 300 สาขาทั่วประเทศ และทยอยเพิ่มช่องทางใหม่ต่อเนื่อง และการนำสินค้าเครื่องดื่มชานมที่ได้รับความนิยมในไทยไปจำหน่ายในช่องทางของพันธมิตรในประเทศจีน เป็นต้น ดังนั้นฝ่ายวิจัยแนะนำ "ซื้อ" TACC เป้าหมาย 7.54 บาท คาดเงินปันผล 2H62 ที่ 0.12 บาท คิดเป็น

ผลตอบแทน 2.9% และเงินปันผลทั้งปี 63 คาดที่ 0.27 บาท คิดเป็นผลตอบแทนสูงถึง 6.5%

ผนัก CPALL อัปเดต

"นายชัชวีย์ วัฒนสุข" ประธานกรรมการบริหาร TACC เปิดเผยว่า ผลงานไตรมาส 4/62 จะมีทิศทางที่ดีต่อเนื่องเพราะเป็นช่วงไฮซีซั่นของธุรกิจ และทำให้มั่นใจว่ารายได้ในปี 62 น่าจะเติบโต 15% ตามเป้าหมายที่วางไว้ จากการพัฒนาสินค้าใหม่ๆ ส่วนธุรกิจคาเฟ่แคเตอร์จากรกลุ่ม San-X ถือเป็นอีกธุรกิจที่จะช่วยผลักดันรายได้ และกำไรอย่างมีนัยสำคัญ ล่าสุด TACC จับมือ CPALL เพื่อเซ็นสัญญาซื้อขายสินค้า (Exclusive Contract) อย่างต่อเนื่อง ระยะเวลา 3 ปี เพื่อจำหน่ายสินค้าประเภทเครื่องดื่ม ส่งตรงเข้าร้าน 7-Eleven พร้อมช่วยกำหนดแผนธุรกิจพัฒนาสินค้าใหม่ร่วมกัน