

TACCผนึกกำลังCPALL จรถปากกาเซ็นสัญญา ส่งเครื่องดื่มขายยาว3ปี

ทินฮูน - TACC จับมือ CPALL

พันธมิตรรายใหญ่เซ็นสัญญา
ซื้อขายสินค้ายาว 3 ปี เพื่อ
จำหน่ายสินค้าประเภทเครื่องดื่ม
ส่งตรงเข้าร้าน 7-Eleven พร้อม
ช่วยกำหนดแผนธุรกิจ พัฒนา
สินค้าใหม่ร่วมกัน หนุนยอด
ขายโตแกร่ง

นายชัชวี วัฒนสุข ประธาน
กรรมการ →→→ **อ่านหน้า 31**



TACC

(ต่อจากหน้า 1)

บริหาร บริษัท ที.เอ.ซี. คอนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน)
หรือ TACC เปิดเผยว่า บริษัทได้เซ็นสัญญาซื้อขาย
ร่วมธุรกิจ กับบริษัท ซีพี ออลล์ จำกัด (มหาชน) หรือ
CPALL เพื่อสร้างความเชื่อมั่นในการดำเนินธุรกิจ
ระหว่างกัน โดยเป็นสัญญาซื้อขายสินค้า (Exclusive
Contract) ประเภทเครื่องดื่มเข้าไปจำหน่ายในร้าน
7-Eleven มีระยะเวลาแห่ง สัญญา 3 ปี

● งบโค้งท้ายไปต่อ

ในปัจจุบัน TACC และ CPALL ยังคงดำเนิน
การซื้อขายระหว่างกันตามปกติ นอกเหนือจากการ
ซื้อขายสินค้าระหว่างกันแล้ว TACC จะทำงานกับ
พันธมิตรอย่างใกล้ชิด มีการแลกเปลี่ยนแนวคิดรวม
ถึงร่วมกันในการกำหนดแผนธุรกิจร่วมกัน พัฒนา
สินค้า และออกแบบบรรจุภัณฑ์ที่ตอบสนองต่อ
โจทย์ของลูกค้าและสถานการณ์ทางการตลาดได้อย่าง
รวดเร็วและมีประสิทธิภาพ

โดยจะเห็นได้จากการที่ TACC เป็นหนึ่งในผู้
จัดจำหน่ายที่ดำเนินงานร่วมกับ 7-Eleven ภายใต้
ความเป็นพันธมิตรทางธุรกิจต่อกัน (Key Strategic
Partner) ส่งผลทำให้บริษัทได้รับโอกาสในการพัฒนา
สินค้าใหม่ๆ จากลูกค้า รวมไปถึงการนำเสนอผลิต
ภัณฑ์ใหม่ๆ ให้ลูกค้าพิจารณาอย่างต่อเนื่อง ทำให้
ยอดขายของบริษัทเติบโตมาโดยตลอด

นายชัชวี กล่าวต่อถึงภาพรวมการดำเนินธุรกิจ
ของ TACC ช่วงโค้งสุดท้ายของปีนี้น่าจะมีทิศทางที่
ดีต่อเนื่องจาก เพราะเป็นช่วงไฮซีซั่นของธุรกิจ และ
ทำให้มั่นใจว่ารายได้ในปีนี้น่าจะเติบโต 15% ตาม
เป้าหมายที่วางไว้ 🍀