



# TACC เซ็นสัญญา กับ CPALL ส่งเครื่องดื่มขายร้าน 7-Eleven



**นายชัชวี วัฒนสุข**

ประธานกรรมการบริหาร  
บริษัท ที.เอ.ซี. คอนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ TACC

TACC จับมือ CPALL พันธมิตรรายใหญ่เซ็นสัญญาซื้อขายสินค้า (Exclusive Contract) อย่างต่อเนื่องระยะยาว 3 ปี เพื่อจำหน่ายสินค้าประเภทเครื่องดื่ม ส่งตรงเข้าร้าน 7-Eleven

นายชัชวี วัฒนสุข ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ที.เอ.ซี. คอนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ TACC เปิดเผยว่าบริษัทฯได้เซ็นสัญญาซื้อขายร่วมธุรกิจกับบริษัท ซีพี ออลล์ จำกัด (มหาชน) หรือ CPALL เพื่อสร้างความเชื่อมั่นในการดำเนินธุรกิจระหว่างกัน โดยเป็นสัญญาซื้อขายสินค้า (Exclusive Contract) ประเภทเครื่องดื่มเข้าไปจำหน่ายในร้าน 7-Eleven มีระยะเวลาแห่ง สัญญา 3 ปี

อ่านต่อหน้า 3

## TOP ลุ้นโค้งสุดท้ายปีนี้ มีกำไรจากสต็อกน้ำมัน



บมจ.ไทยออยล์หรือ TOP ลุ้น Q4/62 มีกำไรจากสต็อกน้ำมัน หลังราคาน้ำมันดิบเริ่มฟื้น - ทิศทางของน้ำมันดิบในปี 2563 จะเคลื่อนไหวอยู่ในกรอบที่ 60-65 เหรียญสหรัฐ/บาร์เรล

นางธรริกา เทพหัสดิน ณ อยุธยา ผู้จัดการฝ่ายวางแผนการเงิน บริษัท ไทยออยล์ จำกัด (มหาชน) หรือ TOP เปิดเผยว่า บริษัทฯประเมินไตรมาส 4/2562 มีโอกาสกำไรจากสต็อกน้ำมัน เนื่องจากราคาน้ำมันดิบดูไบเริ่มส่งสัญญาณฟื้นตัว (อ้างอิงจากราคาน้ำมันดิบวันนี้ที่ 62 เหรียญสหรัฐ/บาร์เรล) ซึ่งหากราคาไม่ปรับลดไปกว่านี้ จะส่งผลให้บริษัทฯ

อ่านต่อหน้า 5

## บิบบลจ.ทาลิส โชว์ ผลงาน 9เดือน Private Fund 1.26 หมื่นลบ.

บิบบลจ.ทาลิส เผย 9 เดือนแรกปีนี้ มีสินทรัพย์ภายใต้การบริหาร ประเภทกองทุนส่วนบุคคล (Private Fund) อยู่ที่ 12,600 ล้านบาท (ข้อมูล ณ 31 ตุลาคม 2562) เติบโตเพิ่มขึ้นจากสิ้นปี 2018 กว่า 8,000 ล้านบาท

นายฉัตรทิ์ ตันติเฉลิม ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุนทาลิส จำกัด เปิดเผยถึงภาพรวมธุรกิจในช่วง 9 เดือนที่ผ่านมา บริษัทมีสินทรัพย์ภายใต้การบริหาร ประเภทกองทุนส่วนบุคคล (Private Fund) อยู่ที่ 12,600 ล้านบาท (ข้อมูล ณ 31 ตุลาคม 2562) เติบโตเพิ่มขึ้นจากสิ้นปี 2018 กว่า 8,000 ล้านบาท จากนักลงทุนทั้งในและต่างประเทศ ซึ่งแบ่งเป็นสัดส่วนเงินลงทุนที่มาจากนักลงทุน

อ่านต่อหน้า 7



BY : เจ็ยเลน

## MSCI ไหลเข้า

Wall Street ตลาดหุ้น  
เม้าท์มอยภาษาหุ้น by เจ็ยเลน  
ณ Wall Street

MSCI ไหลเข้า !! ดัชนีตลาดหุ้นไทยวันนี้ อ่อนตัวลงมาเจ้าค่ะแต่ยังคงยืนเหนือ 1,600 จุด ปิดที่ 1,607.25 จุด -0.75 เจ้าค่ะ โดยประเด็นที่น่าจับตาในส่วนของ MSCI ที่รวมหุ้นไทย 11 บริษัทในการคำนวณดัชนีนี้ เป็นประเด็นบวกในหุ้น

อ่านต่อหน้า 10



The Leader in ICT Security

LIMITLESS POSSIBILITY

CCTV  
Access Control  
Control room

CYBER SECURITY

Communication  
Agile Network  
Drone System  
eLTE Connected People  
Smart City  
Safe City

ติดต่อโฆษณา  
HOONINSIDE  
โทร 02-276-5976

**Hoon INSIDE** Special ภาคบ่าย



ฉบับที่ 1108 วันที่ 20 พฤศจิกายน 2562

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตส์กล้วยๆ

ฉบับละ 4 บาท

# TACC เซ็นสัญญาเกี่ยวกับ CPALL ส่งเครื่องดื่มหายร้าน 7-Eleven

TACC จับมือ CPALL พันธมิตรรายใหญ่เซ็นสัญญาซื้อขายสินค้า (Exclusive Contract) อย่างต่อเนื่องระยะยาว 3 ปี เพื่อจำหน่ายสินค้าประเภทเครื่องดื่ม ส่งตรงเข้าร้าน 7-Eleven พร้อมช่วยกำหนดแผนธุรกิจ พัฒนาสินค้าใหม่ร่วมกัน สร้างความเชื่อมั่นให้กับลูกค้า ผู้ถือหุ้น และนักลงทุน ด้าน"ชัชชวี วัฒนสุข"มั่นใจจะได้รับการสนับสนุนจากลูกค้าในระยะยาว ผลักดันให้ยอดขายเติบโตอย่างแข็งแกร่ง

**นายชัชชวี วัฒนสุข ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ที.เอ.ซี. คอนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ TACC** เปิดเผยว่าบริษัทฯ ได้เซ็นสัญญาซื้อขายร่วมธุรกิจ กับบริษัท ซีพี ออลล์ จำกัด (มหาชน) หรือ CPALL เพื่อสร้างความเชื่อมั่นในการดำเนินธุรกิจระหว่างกัน โดยเป็นสัญญาซื้อขายสินค้า (Exclusive Contract) ประเภทเครื่องดื่มเข้าไปจำหน่ายในร้าน 7-Eleven มีระยะเวลาแห่ง สัญญา 3 ปี

ในปัจจุบัน TACC และ CPALL ยังคงดำเนิน

การซื้อขายระหว่างกันตามปกติ นอกเหนือจากการซื้อขายสินค้าระหว่างกันแล้ว TACC จะทำงานกับพันธมิตรอย่างใกล้ชิด มีการแลกเปลี่ยนแนวคิด รวมถึงร่วมกันในการกำหนดแผนธุรกิจร่วมกัน พัฒนาสินค้า และออกแบบบรรจุภัณฑ์ที่ตอบสนองต่อโจทย์ของลูกค้าและสถานการณ์ทางการตลาดได้อย่างรวดเร็วและมีประสิทธิภาพ

โดยจะเห็นได้จากการที่ TACC เป็นหนึ่งในผู้จัดจำหน่ายที่ดำเนินงานร่วมกับ 7-Eleven ภายใต้อาณัติพันธมิตรทางธุรกิจต่อกัน (Key Strategic Partner) ส่งผลทำให้บริษัทฯ ได้รับโอกาสในการพัฒนาสินค้าใหม่ๆ จากลูกค้า รวมไปถึงการนำเสนอผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ให้ลูกค้าพิจารณาอย่างต่อเนื่อง ทำให้ยอดขายของบริษัทฯ เติบโตมาโดยตลอด

"การเซ็นสัญญาในครั้งนี้ เป็นการสร้างความเชื่อมั่นในการดำเนินธุรกิจของทั้งสองฝ่าย และที่ผ่านมามีต้องขอขอบคุณทาง CPALL ที่ให้การสนับสนุนเป็นอย่างดีมาโดยตลอด ซึ่งมั่นใจว่าจะมี

การร่วมธุรกิจกันต่อไปในระยะยาว นอกเหนือจากนี้ยังเป็นปัจจัยสำคัญคือก่อให้เกิดความเชื่อมั่นจากผู้ถือหุ้นและนักลงทุนอีกด้วย"

นายชัชชวี กล่าวต่อถึงภาพรวมการดำเนินธุรกิจของ TACC ช่วงโค้งสุดท้ายของปีนี้ น่าจะมีทิศทางที่ดีต่อเนื่องจาก เพราะเป็นช่วงไฮซีซั่นของธุรกิจ และทำให้มั่นใจว่ารายได้ในปีนี้น่าจะเติบโต 15% ตามเป้าหมายที่วางไว้



"เราคือผู้ผลิตยางคุณภาพชั้นนำ เพื่อทุกอุตสาหกรรม  
อย่างเป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม"



บริษัท นอร์ทอัส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)  
Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929  
www.nerubber.com

ติดต่อโฆษณา  
**HOOONINSIDE**  
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 1108 วันที่ 20 พฤศจิกายน 2562 **รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตส์กล้วยๆ** ฉบับละ 4 บาท

# TACC เซ็นสัญญากับ CPALL ส่งเครื่องดื่มขายร้าน 7-Eleven



สำหรับปี 2562 บริษัทฯได้พัฒนาสินค้าใหม่ ได้แก่ เครื่องดื่ม รสสตอร์วเบอร์รี่ คุกกี้ แอนด์ คริม, เครื่องดื่ม ราสเบอร์รี่โรส, อัญชันน้ำผึ้งมะนาว, มะม่วงโยเกิร์ตปั่น, น้ำฝรั่งชมพู และเครื่องดื่มตามฤดูกาล ได้แก่ ชานมบุก เครื่องดื่ม Salted Egg Series เครื่องดื่ม Unicorn Milky เป็นต้น

นอกจากนี้ ธุรกิจค้าแแรกเตอร์จากกลุ่ม San-X ถือเป็นอีกธุรกิจที่จะช่วยผลักดันรายได้ และกำไรอย่างมีนัยสำคัญ โดยได้เปิดตัวแแรกเตอร์ชื่อดังทางออนไลน์ คือ "หมาจ๋า" ซึ่งเป็นของคนไทย และที่ผ่านมามีได้ทำสินค้าร่วมกับพันธมิตรแบรนด์ชั้นนำ เช่นการร่วมจัดงาน Event ใหญ่แห่งปีที่ห้างสรรพ

สินค้า สยามพารากอน ในธีม Rilakkuma World Happiness Town ซึ่งถือเป็นครั้งแรกในเอเชีย ตะวันออกเฉียงใต้ และได้รับความสนใจอย่าง คึกคัก

ก่อนหน้านี้ นายชัชชวี วัฒนสุข ประธาน กรรมการบริหาร บริษัท ที.เอ.ซี. คอนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ TACC เปิดเผยว่า ภาพรวมผลการดำเนินงานไตรมาส 3/62 มีกำไรสุทธิอยู่ที่ 41.37 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 88 % จากงวดเดียวกันของปีก่อนที่มีกำไรสุทธิอยู่ที่ 21.99 ล้านบาท ส่วนรายได้รวมอยู่ที่ 370.78 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 18% จากงวดเดียวกันของปีก่อนมีรายได้รวมอยู่ที่ 313.26 ล้านบาท

สำหรับงวด 9 เดือนปี 62 มีกำไรสุทธิ 117.39 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 99% จากงวดเดียวกันของปีก่อนมีกำไรสุทธิอยู่ที่ 58.95 ล้านบาท ซึ่งทุบสถิติสูงสุดได้อย่างต่อเนื่อง ขณะที่มียาได้รวมอยู่ที่ 1,1296.7 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 22% จากงวดเดียวกันปีก่อนที่มีรายได้รวมอยู่ที่ 925.13 ล้านบาท

ปัจจัยที่สนับสนุนให้ผลการดำเนินงานเติบโต เนื่องจากธุรกิจเครื่องดื่มทุกช่องทางกำหนาย สามารถเติบโตได้ดีตามแผนที่วางไว้ โดยเฉพาะ สินค้าผ่านช่องทาง All Caf? มีรายได้เพิ่มมากขึ้น ตามเมนู Non-coffee โดยเฉพาะชานมบุก ซึ่งได้รับการผลตอบรับดีเกินคาด ขณะที่เครื่องดื่มตามฤดูกาลอย่าง เมล่อนลาเต้ และน้ำฝรั่งชมพู รวมถึง เครื่องดื่ม Hershey's ที่จำนวนโลเพิ่มขึ้น ทำให้มี รายได้มากขึ้นด้วย



**"เราคือผู้ผลิตยางคุณภาพชั้นนำ เพื่อทุกอุตสาหกรรม  
อย่างเป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม"**

  
บริษัท นอร์ทอัส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)  
Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929  
www.nerubber.com