

MENU

หน้าแรก ข่าว ▾ Breaking News สารพันข่าวกุ้น ส่องกล้องคุณรายรึว กรณีส่วนบุคคล ▾ ข่าวประชาสัมพันธ์ อุบบและลับบนา ▾

หุ้นเดดเ派ป้า ILINK SQ SCN ROJNA

ค้นหา ...  สมัคร

↖ / BREAKING NEWS / TACC ต่อสัญญาขายเครื่องดื่มในเซเว่นฯ อีก 3 ปี มั่นใจ Q4 โตต่อดันรายได้ปีนี้เข้าเป้า 15%



## TACÇ ต่อสัญญาขายเครื่องดื่มในเซเว่นฯ อีก 3 ปี มั่นใจ Q4 โตต่อดันรายได้ปีนี้เข้าเป้า 15%

วันที่ 20/11/2019

TACC ต่อสัญญาขายเครื่องดื่มในเซเว่นฯ อีก 3 ปี มั่นใจ Q4 โตต่อดันรายได้ปีนี้เข้าเป้า 15%

นายชัชชวี วัฒนศุข ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ที.เอ.ชี. คอนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ TACC เปิดเผยว่า บริษัทได้เข็นสัญญาซื้อขายร่วมธุรกิจ กับบริษัท ชีพี ออลล์ จำกัด (มหาชน) หรือ CPALL เพื่อสร้างความเชื่อมั่นในการดำเนินธุรกิจระหว่างกัน โดยเป็นสัญญาซื้อขายสินค้า (Exclusive Contract) ประเภทเครื่องดื่มเข้าไปจำหน่ายในร้าน 7-Eleven ระยะเวลาสัญญา 3 ปี

“การเข็นสัญญาในครั้งนี้เป็นการสร้างความเชื่อมั่นในการดำเนินธุรกิจของห้างทองฝ่าย และที่ผ่านมาต้องขอขอบคุณทาง CPALL ที่ให้การสนับสนุนเป็นอย่างต่อเนื่องโดยตลอด ซึ่งมั่นใจว่าจะมีการร่วมธุรกิจกันต่อไปในระยะยาว”นายชัชชวี กล่าว

ปัจจุบัน TACC และ CPALL ยังคงดำเนินการซื้อขายระหว่างกันตามปกติ โดยทำงานกับพันธมิตรอย่างใกล้ชิดด้วยการแลกเปลี่ยนแนวคิดรวมถึงร่วมกันในการกำหนดแผนธุรกิจร่วมกัน พัฒนาสินค้า และออกแบบบรรจุภัณฑ์ที่ตอบสนองต่อโจทย์ของลูกค้าและสถานการณ์ทางการตลาดได้อย่างรวดเร็วและมีประสิทธิภาพ

ทั้งนี้ TACC เป็นหนึ่งในผู้จัดจำหน่ายที่ดำเนินงานร่วมกับ 7-Eleven ภายใต้ความเป็นพันธมิตรทางธุรกิจต่อ กัน (Key Strategic Partner) ส่งผลทำให้บริษัทได้รับโอกาสในการพัฒนาสินค้าใหม่ๆ จากลูกค้า รวมไปถึงการนำเสนอเสนอผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ให้ลูกค้าพิจารณาอย่างต่อเนื่อง ทำให้ยอดขายของบริษัทเติบโตมาโดยตลอด

สำหรับภาพรวมการดำเนินธุรกิจของ TACC ช่วงโควิดห้ายของปีนี้ว่า น่าจะมีพิษทางที่ดีต่อเนื่องจาก เพราะเป็นช่วงไฮซีซั่นของธุรกิจ และทำให้มั่นใจว่ารายได้ในปีนี้น่าจะเติบโต 15% ตามเป้าหมายที่วางไว้

โดยในปีนี้บริษัทได้พัฒนาสินค้าใหม่ เป็นเครื่องดื่มสาขาต่าง ๆ ได้แก่ สตรอว์เบอร์รี่ คุกเก้ แอนด์ ครีม, ราสเบอร์รีโรส, อัญชันน้ำฟึ่งมะนาว, มะม่วงโยเกิร์ตบัน, น้ำฟรีซชมพู รวมทั้งเครื่องดื่มตามฤดูกาล ได้แก่ ชานมบุก , Salted Egg Series , Unicorn Milky เป็นต้น

ขณะที่ ธุรกิจคาเรคเตอร์จากกลุ่ม San-X ถือเป็นอีกธุรกิจที่จะช่วยผลักดันรายได้ และกำไรอย่างมีนัยสำคัญ โดยได้เปิดตัวคาแรคเตอร์ชื่อดังทางออนไลน์ คือ "หมาจ่า" เป็นของคนไทย และที่ผ่านมาได้ทำสินค้าร่วมกับพันธมิตรแบรนด์ชั้นนำ เช่น การร่วมจัดงาน Event ในญี่ปุ่น ปีที่ห้างสรรพสินค้าสยามพารากอนในชื่อ Rilakkuma World Happiness Town ครั้งแรกในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้